

ITEM BANC

Valor justo de mercado

White Paper e información sobre venta de Tokens

Contenido

Propósito.....	5
Descripción de token.....	5
Función del token	5
Valor de token	5
¿Cómo hace la Blockchain para que esta tecnología funcione?.....	6
Creación de tecnología.....	6
Método de gobernanza POS.....	7
Valor de token: Sistemas de valoración relativa con tecnología Item Banc.....	8
Prueba Alfa de la tecnología 1998-2002.....	9
Prueba Alfa de comercialización de mercaderías 2002-2013.....	10
Definición de moneda de información en el mundo cripto.....	10
Hoja de ruta para desarrollo de producto	10
Hoja de ruta.....	13
Fundadores.....	14
Asesores.....	15
Estructura organizacional.....	17
Cronograma para distribución de tokens y fechas de venta de tokens	17
Distribución de token.....	18
Objetivo en la pre-venta: \$5 millones.....	18
Condiciones de Obtención de fondos, pre-OIM y OIM.....	18
Uso de las ganancias por desarrollo de token	19
Decisión sobre protocolo y beneficios relacionados.....	20
Reseña de campaña publicitaria.....	21
Ubicación de la organización	22
Por qué comenzar en Ruanda	22
Términos y condiciones	23
Apéndice I – Glosario.....	30
Apéndice II - Contratos corporativos Item Banc.....	30
Apéndice III – Estipulaciones de la Federación Item Banc.....	32
Apéndice IV - Organización y crecimiento de la Federación Item Banc.....	35
Apéndice V - Economía y configuración NHB.....	35

Descargo de responsabilidad

Este white paper y resumen tiene como único propósito informar y no constituye una oferta para vender o una solicitud de oferta para comprar intereses en Item Banc Inc, ("IB") o cualquier otro título. Cualquier oferta de este tipo podrá hacerse únicamente en virtud de memorándums de colocación privada de valores, declaración de oferta o folleto de emisión de IB. Este resumen puede incluir o basarse en parte en proyecciones, valoraciones, estimaciones y otros datos financieros suministrados por terceros, y que no han sido verificados por IB. Esta información no debe tenerse en cuenta para invertir en IB o con cualquier otro propósito. Cualquier información relacionada con los rendimientos de inversiones proyectados o estimados es solo estimativa y no debe ser considerada indicativa de los resultados reales que se puedan alcanzar o predictiva del desempeño de IB.

El material provisto de aquí en más tiene como único fin informar. No constituye una oferta para vender o una solicitud de oferta para comprar valores en IB o cualquier otro título. Cualquier oferta de este tipo será hecha de acuerdo con los términos y condiciones establecidos en memorándums de colocación privada de valores, declaración de oferta o folleto de emisión de IB. Antes de invertir, se recomienda encarecidamente revisar en detalle el memorándum de colocación privada de valores (incluidos los factores de riesgo descritos allí), los estatutos y los documentos de suscripción, realizar las preguntas que se consideren adecuadas a IB y discutir cualquier posible inversión en IB con sus asesores legales y fiscales para tomar una decisión independiente sobre la conveniencia y las consecuencias de la inversión.

Ciertas ofertas privadas de IB de conformidad con el Artículo 506 (c) de la Norma D de la Ley de Valores del año 1933 están destinadas únicamente a "inversores acreditados" como lo define el Artículo 501 de la Ley, quienes comprendan por completo y estén dispuestos a asumir los riesgos que implica invertir en IB. Las inversiones en la etapa inicial por su naturaleza involucran un considerable grado de riesgo, incluyendo el riesgo de pérdida total del capital del inversor.

Ninguna persona ha sido autorizada a dar información o a ofrecer ninguna declaración, garantía, comunicado o afirmación que no esté incluido en el memorándum de colocación privada de valores y, en caso de que fuese dada otra información o declaración o garantía o comunicado o afirmación, no deberá servir de base para ninguna decisión.

La oferta de intereses de IB será hecha bajo el amparo de la exención de registro prevista en la Ley de Valores de 1933 de los Estados Unidos de América ("*US Securities Act of 1933*") modificada para oferta y venta de valores que no impliquen una oferta pública. No se desarrollará ningún mercado público o de otro tipo para los intereses, y los intereses no son transferibles de ninguna manera.

Los potenciales inversores deben informarse y asesorarse sobre los requisitos legales aplicables y cualquier tributación y reglamentos de control cambiario aplicables en sus países de ciudadanía, residencia, o domicilio que podrían ser relevantes para la compra, tenencia o reembolso de intereses.

La información de este resumen no es y no debería ser considerada una recomendación para comprar o vender ningún título en particular.

Ninguna parte de este material podrá ser (i) copiado, fotocopiado o duplicado de ninguna manera y por ningún medio o (ii) redistribuido sin previo consentimiento escrito de IB.

Propósito

Item Banc es un motor de tecnología diseñado para crear información sobre valoración de paridad a nivel mundial. Los datos para el motor son derivados de una canasta de bienes de necesidades humanas básicas (NHB) que son capturados y tokenizados por contratos inteligentes celebrados con productores y organizados por nación. El punto de partida y subsiguiente crecimiento de Item Banc en una comunidad se basa en una aceptación realista de que para crear una actividad económica fuerte la tecnología primero debe responder a las necesidades básicas de la gente y a su incentivo para producir. Item Banc puede proporcionar confianza, seguridad y libertad en una comunidad cuya moneda se encuentre en desventaja, con una nueva moneda que puede hacer que las economías crezcan de manera inteligente y productiva.

Descripción del Token

El Token de Item Banc está respaldado específicamente por productos que se necesitan en la vida cotidiana. Al conjunto principal de productos básicos que respaldan la moneda se lo describe como NHB o productos de Necesidades Humanas Básicas. Éstos se dividen en cinco categorías: Alimentos, Materiales para la Construcción, Ropa Básica, Productos de Papel, e Higiene.

Función del Token

Se intercambia con los productores el token Item Banc por sus productos de NHB a través de un contrato inteligente. Tales productos pueden ser almacenados por los productores o llevados a un almacén en común. Los productores incluyen, por ejemplo: granjeros, fabricantes, distribuidores e importadores.

Los consumidores que tengan dinero en efectivo pueden intercambiárselo a los productores por los tokens de Item Banc y luego comprar productos de NHB con descuentos. Los consumidores también pueden trabajar para los productores a cambio de tokens. También pueden comerciar o vender otros bienes o servicios a cambio de los tokens de Item Banc.

Valor del token

El valor del token de Item Banc se basa en el valor colectivo de los productos contratados. Los valores de los productos son verificados en los contratos inteligentes por el Motor de Item Banc, una tecnología que crea sistemas de valor basados en qué artículos de consumo hay disponibles, dónde y a qué valor relativo. El modelo puede seguir funcionando en períodos de hiperinflación fijando el valor de NHB. Los contratos pueden ser gestionados parcialmente por un oráculo (persona de confianza) de la comunidad si la tecnología no pudiera calcular aún el valor del contrato. Los contratos se registran y almacenan en la blockchain.

Categorías y ejemplos de productos de NHB (necesidades humanas básicas):

- Alimentos (relativamente no perecederos): Arroz, carne enlatada, agua embotellada, lentejas, avena, café, té.

- Vivienda (materiales para la construcción): Madera, bloques, hierros, clavos, herramientas básicas, metal.
- Ropa básica: Remeras, pantalones, medias, ropa interior, sandalias.
- Productos de papel: Papel higiénico, papel para fotocopias, pañales, platos.
- Suministros de higiene y emergencia básicos: Jabón, suministros de limpieza y desinfección, mantas, botiquines de emergencia, pasta dental y cepillos de dientes, linternas, celulares básicos.

¿Cómo hace la Blockchain para que esta tecnología funcione?

La tecnología Item Banc necesita un registro público descentralizado de los activos y mercancías que estén disponibles para comerciar en una comunidad. La blockchain permite esto al crear una relación de confianza entre grupos divergentes. Este registro debe permanecer inalterable hasta que el productor y el comprador estén de acuerdo simultáneamente. La tecnología blockchain puede asegurar que las transacciones queden registradas en el libro mayor público a través de contratos inteligentes. Esta información posibilitará que Item Banc cree información sobre valores relativos para la moneda.

Creación de la tecnología

La tecnología de token Item Banc puede crearse en un protocolo existente como Cardano que permite la gobernanza descentralizada con prueba de participación y no requiere minado. Es necesario crear formas de contrato inteligente con interfaz simple para operar en la blockchain.

Los productos incluidos en los contratos inteligentes serán aquellos que califiquen como NHB, y que respaldarán la moneda como se ha acordado. Los productos que respalden el token de Item Banc junto con sus valores quedarán registrados automáticamente por los contratos inteligentes en el libro mayor descentralizado de Item Banc.

El lenguaje legal puede ser el mismo de los contratos comerciales existentes y puede incorporar requerimientos legales del lugar en el que se implementarán. Contratos de instituciones corporativas en el apéndice II.

Método de gobernanza: prueba de participación

El modelo de titulización de criptomonedas de Item Banc involucra contratos inteligentes que designan o acumulan activos que respaldan la moneda. Cuando el activo se acumula, el contrato inteligente emite (o crea) la criptomoneda; y esta última se quema cuando el activo es revocado, a diferencia de lo que sucede con las plataformas de créditos.

La criptomoneda puede cambiarse por bienes o servicios o dinero fiduciario u otra criptomoneda y el mercado dictará la fluctuación de su valor. Cambiar activos por criptomonedas tiene como incentivos: la ganancia que puede derivar de su liquidez, un aumento del valor a medida que se acumulen activos que respalden la moneda y ganar nuevos mercados para los activos. En el modelo ideal, los activos acumulados son mercadería NHB (de necesidades humanas básicas), bienes sólidos con un valor mínimo (por ejemplo: \$10 000 como mínimo). Los activos acumulados serán publicados de forma transparente por contratos inteligentes en un sitio accesible y organizados por categoría, ubicación, y valor al momento de efectuar el contrato. Esta información es administrada por la Tecnología Item Banc.

Un ejemplo sería un cultivo que es acumulado a través de un contrato inteligente, por lo que se acuñan nuevos tokens de Item Banc. El vendedor del cultivo recibe los tokens y la comunidad de Item Banc es dueña entonces del mencionado cultivo. Si ese cultivo se vende a otro a cambio de tokens de Item Banc entonces ese valor de tokens se quema al realizar el contrato. Así es que, si dos millones de unidades de token fueron originalmente respaldados y acuñados, entonces se queman dos millones. Otro ejemplo podría ser un fabricante que contrata una producción de 100 000 remeras. Si las remeras se venden entonces las criptomonedas equivalentes a ese valor son quemadas por el contrato.

El modelo de prueba de participación de Item Banc tiene la habilidad de asignar una distribución de gobierno para la criptomoneda basada en el porcentaje de participación en activos. Un parte de la participación podría ser asignada a fundadores, socios y operaciones en base a un porcentaje del valor de la criptomoneda para preservar la visión de los fundadores y la contribución del equipo de tecnología, operaciones, ventas y mercadeo.

El suministro circulante debería ser igual a las unidades emitidas respaldadas por activos más el porcentaje destinado a los fundadores, operaciones y air drop inicial para la comunidad y socios tecnológicos.

Valor de token: Sistemas de valoración relativa con la tecnología Item Banc

Item Banc es una herramienta tecnológica diseñada para introducir una moneda de información en los mercados. En la base de toda propuesta de negocios hay una demanda de información sobre valor. El propósito de Item Banc es facilitar esta información a los consumidores, la industria, el sector financiero y los gobiernos y sacar un beneficio de esta entrega.

Es el momento justo para presentar Item Banc porque la economía mundial necesita nuevas tecnologías que traigan soluciones para las ineficiencias del mercado. Los mercados mundiales están sufriendo una disminución del crédito disponible y sumado a esto, las economías de intercambio internacional están buscando una nueva metodología de valoración monetaria que brinde un valor justo de mercado para todos los países. Los negocios necesitan precios de mercado homogéneos para mercaderías de similares características. De esta manera, los productos serían insertados en el mercado mundial de manera rentable. Los consumidores demandan información de precio y valor para mejorar sus decisiones de compra.

Item Banc brindará al mercado un motor de valoración de precios y productos. A los fabricantes, Item Banc les brindará a sus productos la posibilidad de ingresar en el mercado al mismo valor que productos similares. Los mercados financieros utilizarán la información de Item Banc para capitalizar negocios, individuos y países. Item Banc proveerá a los gobiernos una tecnología de valoración monetaria. La contribución más importante de esta tecnología al mercado es la estructura para operar una información de valoración descentralizada a las comunidades que usen el token Item Banc y traerá un nuevo paradigma de moneda de información.

La tecnología Item Banc tiene una doble propuesta para la demanda del mercado: Primero, el mercado tiene una necesidad constante de información más completa y abarcativa sobre disponibilidad, precio y valor del producto.

Segundo, la necesidad del mercado de la tecnología Item Banc se basa en la existencia de información incorrecta sobre el valor o valor relativo de los productos. Esta es información que traen las monedas de los bancos centrales. Cuando el precio de un producto no resulta relevante para el mercado, entonces esto puede ser un indicador de que la moneda del banco central falló y está produciendo información incorrecta o insuficiente para el mercado. La tecnología Item Banc informará el valor real de los productos en la economía, a diferencia de otras monedas.

En medio de una crisis crediticia, la tecnología Item Banc puede facilitar a las instituciones financieras la información para capitalizar transacciones de nuevas maneras, garantizando información de valoración para individuos, compañías y gobiernos. La parte de Item Banc que brinda una valoración a la moneda podría significar nuevas libertades de intercambio a comunidades que anteriormente experimentaron una desventaja monetaria en el comercio impuesta por gobiernos extranjeros. La

posibilidad de ingresar en el mercado al mismo valor que productos similares también podría hacer aparecer nuevas fuentes de capital a través de transacciones internacionales para las economías con una moneda en desventaja que hoy en día no pueden competir en el mercado mundial. Finalmente, a medida que los recursos fiscales se reducen, las entidades gubernamentales pueden usar Item Banc para gestionar la información de inventario y así impulsar sus economías de nuevas maneras.

El propósito de la tecnología Item Banc a corto plazo es publicar la información sobre valoración al ayudar a incorporar al mercado productos con precios homogéneos y justos; y la meta a largo plazo es usar esa información como moneda. Así como el oro, el maíz, el café y el aceite son productos con un valor conocido en todo el mundo, la tecnología crea información sobre otros productos similares y su valor y disponibilidad con la meta de llegar a un valor promedio conocido. Y del mismo modo en que los productos con valor conocido son más líquidos y comercializables, otros artículos también comenzarán a tener ese efecto a medida que sus precios y disponibilidad se hagan conocidos.

Para lograr esto, un sistema inteligente necesita saber cómo "nombrar" o llamar a los artículos similares, luego averiguar su precio y disponibilidad, y después generar promedios de los mismos. Luego esto es publicado y usado en algoritmos de valor relativo para asistir en las transacciones de bienes para que estas sean equitativas y entre cadenas (término que significa entre blockchains o múltiples monedas)

Prueba Alfa de la tecnología 1998-2002

Veinte años atrás, el motor Item Banc fue diseñado y documentado. Se solicitó la patente en la Oficina de Patentes de Estados Unidos en mayo de 1999 (60/132,779) y en mayo del 2000 (09/566,265). *El motor Item Banc para realizar transacciones de trueque con una red informática por Virginia Robertson*

Un pequeño grupo de programadores se dispusieron a experimentar y codificar el diseño. Cuarenta y cinco distribuidores de materiales de construcción en veinte estados de Estados Unidos accedieron a aportar sus datos reales al experimento. Los programadores juntaron los datos de inventario en un único sistema en Carolina del Sur. Los datos consistían en artículos no productivos (que no se habían vendido en el período de un año) y fueron nombrados y categorizados por la inteligencia artificial de la tecnología Item Banc. El propósito del experimento era perfeccionar el diseño del programa para que el motor Item Banc pudiera homogeneizar automáticamente los artículos que tuvieran diferentes convenciones de asignación de nombres en distintas plataformas y estados.

El sistema pudo identificar los artículos y darles un valor.

Prueba Alfa de comercialización de mercaderías 2002-2013

El siguiente experimento se llevó a cabo para comprobar que los inventarios de mercadería no productiva representan una falla de la moneda (ya que no tienen valor). Si la moneda estaba dando una información errónea sobre valor, entonces esos inventarios deberían encontrar su verdadero valor en una economía diferente. También era necesario comprobar la viabilidad de mover inventarios de mercadería no productiva a mercados donde podrían ser revaloradas.

Con el asesoramiento de expertos de la *International Reciprocal Trade Association* (Asociación Internacional de Comercio Recíproco), *la Ruffin Trading Company, LLC* hizo la prueba de mover materiales de construcción no productivos en todos los niveles de distribución incluidas las exportaciones. Esta experiencia duró más de diez años pero sirvió para demostrar que inventarios de mercadería no productiva en una economía pudieron redescubrir su valor en nuevos mercados. Teoría comprobada. El libro "*Information Currency: The New Green*" 2009 de Virginia Robertson documenta el experimento, los conceptos y los algoritmos.

Definición de moneda de información en el mundo cripto:

Al combinar la Internet de las Cosas (IoT) con la Internet del Valor (IoV) los datos del motor Item Banc completan la Internet de las Cosas asignándoles un valor relativo. Antes de Item Banc, la IoV simplemente era considerada como la habilidad de mover valor.

Item Banc introduce la moneda de información en el mercado al identificar qué productos necesarios están disponibles y dónde, descubriendo así su valor relativo. El motor interno primero establece liquidez y necesidad en una economía y después crea una canasta de productos necesarios. Se calcula un promedio de la canasta de productos a nivel microeconómico y otro promedio a nivel macroeconómico. Los valores son publicados en vivo, y de esta forma, permiten a los productos volver al mercado con un valor conocido. Entonces, otros productos son valorizados por algoritmos de valor relativo teniendo como referencia la canasta inicial. Este proceso se asemeja a la paridad del poder adquisitivo. Nombra e identifica la producción, publica valores y permite realizar transacciones, facilitando de esta forma una moneda de información.

Hoja de ruta para desarrollo de producto

Creación de Moneda de información (Ruanda) Equipo Líder:

1. Codificación de la estructura inicial de OIM (Oferta Inicial de Moneda) en Ethereum y creación de la moneda.
2. Codificación de contratos inteligentes en Ethereum con el modelo de contrato de instituciones corporativas.
3. Prueba en la red de prueba de Eth.
4. Edición si fuera necesario.
5. Lanzamiento.

Equipo de contrato inteligente de Item Banc y Prueba Beta (Nación de Ruanda) Equipo líder:

El Equipo de moneda de Item Banc en Ruanda se enfocará en el desarrollo de contratos inteligentes para la producción e inventarios dentro de la nación, de los airdrops para ciudadanos y residentes de Ruanda y de los almacenes de NHB dentro del país. La Nación de Ruanda es la zona Beta de los contratos de Item Banc en la blockchain y participará con otros Item Bancs nacionales a medida que se incorporen a través del motor Item Banc.

1. Codificación de los contratos inteligentes de Item Banc en la moneda de información en base a los formularios de contratos de IB (muestras al final del whitepaper)
2. Prueba en la red de prueba
3. Coordinación con el equipo de NHB para lanzar los primeros contratos de IB

Equipo piloto de almacén NHB (Ruanda) Equipo líder:

El equipo de NHB en Ruanda es responsable de administrar la distribución de NHB en el país. El equipo encontrará una propiedad inicial con un almacén para los artículos de NHB. El equipo es responsable de comprar, almacenar y administrar las ventas de los productos para la moneda de información de forma permanente.

El equipo es responsable también de administrar los contratos de IB para nuevos productos y del almacenamiento y venta de esos artículos. De cada contrato de IB en la blockchain, se destinará un 10% de producto para el equipo NHB.

1. Selección de los mejores artículos de cada categoría para el uso local y dentro del presupuesto.
2. Elección de una instalación de entre 950 y 1900 m2 con zona de descarga para almacenamiento.
3. Creación de un plan de compra incluyendo carretilla elevadora, estantes y camión.
4. Contrato de equipo de gestión.
5. Compra y acumulación de productos en el almacén.

Equipo de motor de Item Banc (zona de Atlanta, Georgia) Equipo líder: V Robertson

Este equipo es responsable de codificar el diseño de producto para Item Banc basándose en la tecnología de motor de Item Banc creada por V Robertson.

El motor utiliza algoritmos y métodos publicados en el libro sobre moneda de información, con diseño de programa patentado para sistemas de denominación y que comenzó su experimentación en el 2002.

1. Organización de equipo de desarrollo.
2. Revisión de las listas básicas de productos de NHB.
3. Recodificación del diseño de sistema.

4. Prueba de los conjuntos de datos de categorías de los productos.
5. Diseño de la integración con la moneda.
6. Codificación de la integración con la moneda.
7. Red de prueba
8. Lanzamiento.

Hoja de ruta:

Fase 1: Puesta en marcha

Fase 2: OIM

Fase 3: Lanzamiento

- Obtención de fondos iniciales para recaudación previa a la OIM Pre-OIM ronda de financiamiento por USD 2 000 000 con un 50% de descuento en la primer semana, un 25% la segunda semana y 10% la tercera o hasta completar.
- Asociación con negocios, ONGs o gobiernos.
- Implementación.

- Selección de la comunidad para prueba Beta para implementar la prueba de Item Banc.
- Establecimiento de una oficina para ofrecer contratos inteligentes en la comunidad para comprar productos. Airdrop para los miembros de la comunidad como recompensa por participar del curso de entrenamiento sobre uso de los tokens. El monto sugerido del airdrop es el salario estándar de dos semanas (ver la hoja de ruta para tecnología)
- Financiamiento del almacén de productos
 - Obtención de un conjunto completo de productos NHB en un almacén de fácil acceso para la comunidad local. El conjunto inicial de productos puede ser adquirido con dinero en efectivo (fiat) del capital de inversión inicial o realizar contratos de tokens por productos NHB. El conjunto completo de productos puede comprarse por un estimado de USD 300 000.
- La oferta inicial de moneda luego de la prueba Beta funcionó en una comunidad de prueba.

Fundadores



Henri Thompson-Johannesburgo, Sudáfrica

Las habilidades de Henri varían desde asesoría de inversiones, banca de inversiones, incluyendo deuda privada y obtención de capital accionario. Algunas de sus habilidades son la identificar inversores y forjar relaciones productivas con bancos comerciales y de inversión, individuos con alto poder adquisitivo, así como otros inversores de capital de riesgo. A lo largo de su carrera, Henri ha reunido equipos financieros de expertos para revisar las estructuras de capital actuales y alternativas y para analizar sus beneficios y costos en diferentes ciclos económicos y condiciones de mercado. Pero también posee habilidades fuera del ámbito financiero, como su amplio conocimiento de gestión de proyectos, entrenamiento y orientación en programas de responsabilidad social.



Virginia Robertson – Georgia, USA

Las especialidades incluyen el desarrollo de sistemas para distribuidores, desarrollo de comercio de compensación internacional, integración del trueque a niveles de distribución múltiples, importación y exportación; Jamaica, Canadá, Francia, Argentina, distribución y logística del mercado mayorista.

Virginia fundó Ruffin Trading Company, LLC en el 2000 y hace 17 años es la socia gerente, con la motivación de crear puentes para el intercambio con economías cuyas monedas están en desventaja. Es una incansable promotora del comercio recíproco, el intercambio compensado, la distribución mayorista de materiales de construcción, la importación y exportación de mercaderías y la integración de los diversos niveles de distribución en la industria del trueque. Lleva adelante el proyecto de NHB y la tecnología relacionada con Item Banc, integrando la logística y modelos de negocio.



Anthony Short- Perth, AU

Hoy en día Anthony es director de *GCP Capital Pty Ltd T/A Cabbel & Co* y trabaja activamente en la reestructuración y recaudación de capital para empresas públicas con activos tanto dentro como fuera del país hace más de 20 años.

Fue presidente del *Western Australian Club* y cubrió diversos cargos ejecutivos y de junta en compañías que cotizan del sector minero, de extracciones de petróleo y gas y de la agricultura en su época de asesor empresarial.



Jordan Gitterman- FL, USA

Jordan Gitterman tiene más de 25 años de experiencia en gestión empresarial y finanzas. Hace más de una década participa en el sector de los recursos naturales y ha ocupado puestos directivos superiores y financieros. Fue vicepresidente ejecutivo de dos empresas independientes de exploración de petróleo y gasoil de Wyoming, Kansas y Colorado. Trabajó con una empresa de capital abierto para desarrollar la producción, exportación y negocios comerciales de mineral de hierro en México. Trajo al mercado numerosos proyectos de explotación minera, procesamiento y comercialización de petróleo, gas, oro, plata, cobre, antimonio y hierro, la mayoría de los cuales se encuentran en América Central y América del Sur. Más recientemente, en Chile fundó *Latin American Mining* que produce cobre y oro.

Asesores



Embajador Antoine Munyakazi Juru – Ruanda

El embajador Antoine Munyakazi Juru es un árbitro en Kigali, Ruanda. Fue diplomático de alto nivel y tiene más de 25 años de experiencia profesional como director ejecutivo en la administración de instituciones públicas y privadas y mecanismos de apoyo al sector privado. Dentro de sus áreas de especialización están las contrataciones públicas y el análisis y diseño de proyectos.

Ocupó numerosos cargos como director ejecutivo incluyendo el de coordinador nacional para *Competitiveness and Enterprise Development Project* (proyecto de competitividad y desarrollo empresarial), como secretario general de la Cámara de Comercio e Industria de Ruanda por 6 años y como director general de Siemens Zaire/Sofamatel a cargo de coordinar e implementar las decisiones adoptadas por la junta de directores.

Hoy en día es presidente del Centro Cinematográfico de Ruanda y es también miembro del Instituto Colegiado de Árbitros de Londres.

Adam Kyamatare – Rwanda



Adam aporta un caudal de experiencia y redes a lo largo del este de África. Trabaja para el Ministerio de Finanzas y el Ministerio de Relaciones Exteriores de Ruanda luego de comenzar su carrera en Wall Street, Nueva York. Cuenta con una extensa red dentro de las telecomunicaciones y los reguladores de la región.

Previamente prestó servicio como auxiliar de programa en *One Acre Fund*, y antes de eso fue analista de negocios en UNOPS en Dinamarca.

En la Oficina del Ministerio de Finanzas y Planificación Económica, Adam fue el escritor de discursos y analista en proyectos estratégicos de suma importancia.

Anterior a esto, Adam fue el consultor de comunicaciones para el

Ministerio de Asuntos Externos en Ruanda, donde ayudó a crear una nueva política de comunicación estratégica y supervisó la revisión de comunicados gubernamentales.

Adam obtuvo su título de Licenciado en Humanidades (Ciencias Políticas y Gobierno, Economía) en *St. Lawrence University* donde fue estudiante delegado de la Junta de Consejeros, y en el 2009 ganó el premio Vasco P. Abbott por liderazgo estudiantil destacado. Asimismo, tiene el bachillerato internacional de Waterford.

Adam es voluntario en *Global Shapers Community* y también en *Bridge to Rwanda* que son mentores de alumnos secundarios en el este africano, ayudándolos a ingresar a las universidades de Estados Unidos.

Estructura organizacional

Cronograma para distribución de tokens y fechas de venta de tokens

Instrucciones y contacto en <https://www.itembanc.io>

Item Banc vende la Moneda de Información (tokens de Item Banc) al

precio: (1 token Item Banc = 0.0005 ETH)

Se aceptan Ethers y Bitcoins en la venta de tokens al comienzo de la misma.

- Bonificación de pre-venta de tokens a determinar
- Venta de tokens a determinar

Bonificaciones:

	50%
	Día 1
• Bonificación de pre-venta de tokens: 150% bonificación (monto mínimo 30 ETH)	20%
• Bonificaciones Venta de tokens:	Días
○ Nivel 1 (1 día): 50%,	2-4
○ Nivel 2 (próximos 3 días): 20%,	
○ Nivel 3 (próximos 7 días): 10%,	10%
○ Nivel 4 (hasta el final): Oferta	Días 5-11

Oferta

Distribución de token

Tokens disponibles para comercio o intercambio:
Después de 30 días del fin de la venta de tokens.

Términos de la venta de tokens

Objetivo en la pre-venta: \$5

millones

- Septiembre del 2018: Equipo fundador, entrenamiento, mercadeo
- Diciembre del 2018: Adquisición de productos y desarrollo de contrato inteligente, air drop a la comunidad.
- Abril del 2019: Lanzamiento

Distribución de tokens vendidos:

- 20% desarrollo de moneda
- 20% tokens para fundadores
- 10% Federación Item Banc /Tecnología Item Banc
- 40% Stock de NHB y operaciones
- 5% asesores, , asociaciones
- 3% comunidad a través de air drop
- 2% para cubrir venta de tokens

Condiciones de Obtención de fondos, pre-OIM y OIM

- Aporte total de inversores: abierta
- Pre-OIM: A determinar
- OIM A determinar
- OIM final nación de Ruanda 30 de abril del 2019

Item Banc abrirá las OIM por nación como fue aprobado por la Federación Item Banc

Uso de las ganancias por desarrollo de token

- 30% Desarrollo de software
- 20% Gastos legales, licencias (FCA, SEC, etc)
- 15% Desarrollo de mercadeo y negocio
- 35% Gastos operacionales

Decisión sobre protocolo y beneficios relacionados

El protocolo de Ethereum tiene la mayor experiencia al día de hoy como herramienta de entrada al mercado de criptomonedas y como plataforma de lanzamiento de contratos inteligentes. Dada la cantidad de tareas que quedan por realizar para nuestro equipo, este protocolo es el lugar obvio para comenzar. Nuestro equipo fundador está interesado en algunos protocolos más nuevos que no requieren el minado tradicional, tienen mayor rapidez de transacciones, menos tarifas y modelos de gobernanza que podrían ser mejores para nuestros objetivos. A su debido tiempo (estimado después del último cuarto del 2018), a medida que esos protocolos demuestren su habilidad de permanecer en el tiempo, revisaremos las opciones y haremos el cambio. También es posible que Ethereum integre todas esas características (ya están trabajando en la mayoría de ellas) en un futuro próximo.



Reseña de campaña publicitaria

Publicidad dentro del espacio cripto pre-OIM (fase uno)

- Exposiciones comerciales
- Publicación del Whitepaper en Medium, Github
- Tec/OIM sitios de noticias
- Sitio Web enfocado en la tecnología IB y OIM www.itembanc.io
- Cuentas en Twitter, Steemit, Telegram

Publicidad para productores ruandeses (agricultores, fabricantes, importadores y distribuidores) (fase 2)

- Sitio web www.itembanc.com enfocado en productores y distribuidores ruandeses
- Equipo de ventas en Ruanda
- Asistencia a organizaciones gubernamentales

Publicidad para consumidores ruandeses

- Sitio web para NHB y airdrops de moneda IB para ciudadanos www.informationcurrency.io
- Publicidad para nuevas naciones para OIM (fase 3)
- Comienzo de nuevos Item Bancs en otras naciones luego del primer año o cuando la moneda esté en funcionamiento.

Ubicación de la organización

Ruanda - Equipo de desarrollo de moneda Ruanda - Equipo piloto de almacén Equipo de motor Item Banc a determinar Sede central de IBF a determinar

Por qué comenzar en Ruanda

África está compuesta de 54 países que comercian en 56 monedas diferentes. La inflación prevalece en los países africanos y hay una desconexión entre la actividad económica y el valor de la moneda. La desconexión se agranda debido a la imposibilidad de comerciar directamente entre países. No existe una moneda en común para comerciar más que el dólar estadounidense y esto crea mayor fricción por las comisiones y demoras.

El objetivo de Item Banc es de alguna manera permitir que productos de necesidad básica se muevan entre los países para asegurar su valoración y que ningún país quede en desventaja por tener una moneda más debil.

Ruanda está ubicada en el centro de África. Es estable y tiene una estructura financiera y bancaria avanzada. Tiene además una legislación y gobierno fuertes y baja incidencia de corrupción. Esto hace de Ruanda un lugar atractivo para realizar el lanzamiento de Item Banc. Además, la sede central de *Smart Africa* en Ruanda tiene la habilidad de intermediar entre múltiples regímenes. La finalización de la línea ferroviaria que llega hasta la costa hará de Ruanda un puerto terrestre para que los bienes puedan ser almacenados y distribuidos.

Internacionalmente, Ruanda tiene una imagen de líder en innovación y como tal recibe constantemente un fuerte apoyo y atención de la comunidad internacional para sus iniciativas. Item Banc representa un paso audaz en el proceso de creación de una plataforma de intercambio de fácil seguimiento, estable y libre de corrupción, que facilita la transferencia de bienes básicos y valor entre países del continente. Y Ruanda está bien posicionada para llevarlo a cabo.

Una vez que la tecnología haya sido probada en Ruanda, se puede comenzar en otras naciones y continentes.

Whitepaper Item Banc por Virginia Robertson

& editado por fundadores. Abril 2008. Todos los derechos reservados.

Términos y condiciones

LEER CUIDADOSAMENTE ESTA SECCIÓN Y SECCIONES SUBSIGUIENTES TITULADAS "DESCARGO DE RESPONSABILIDAD", "SIN DECLARACIONES Y GARANTÍAS", "DECLARACIONES Y GARANTÍAS SUYAS", "NOTA DE ADVERTENCIA SOBRE DECLARACIONES DE INTENCIONES", "INFORMACIÓN SOBRE MERCADO E INDUSTRIA Y NO CONSENTIMIENTO DE TERCEROS", "TÉRMINOS USADOS", "NINGUNA RECOMENDACIÓN", "NINGUNA INFORMACIÓN ADICIONAL O ACTUALIZACIÓN", "RESTRICCIONES SOBRE DISTRIBUCIÓN Y DIFUSIÓN", "NINGUNA OFERTA DE VALORES O REGISTRACIÓN" Y "RIESGOS E INCERTIDUMBRES".

SI TIENE ALGUNA DUDA SOBRE UNA TOMA DE ACCIÓN, CONSULTE A SU ASESOR LEGAL, FINANCIERO, FISCAL, U OTRO(S) ASESOR(ES) PROFESIONAL(ES).

Las monedas Item Banc no tienen por objeto constituir títulos en ninguna jurisdicción. Este Whitepaper no constituye un folleto o documento de oferta de ningún tipo y no tiene por objeto constituir una oferta de títulos o solicitud para inversión en títulos en ninguna jurisdicción.

Este Whitepaper no constituye o forma parte de ninguna opinión o consejo para vender o ninguna solicitud de oferta del distribuidor/proveedor de los tokens Item Banc (el "distribuidor") para comprar ningún token Item Banc ni tampoco debería tanto éste como ninguna de sus partes o su presentación ser la base de, o ser invocada para ningún contrato o decisión de inversión.

El distribuidor utilizará los productos de la venta de los tokens Item Banc para financiar el proyecto de criptomoneda, negocios y operaciones de Item Banc.

Ninguna persona está obligada a concertar ningún contrato o compromiso jurídicamente vinculante en relación con la venta y adquisición de los tokens Item Banc.

Cualquier acuerdo entre el distribuidor y usted como comprador, y en relación a cualquier venta o adquisición, de los tokens Item Banc (como hace referencia este Whitepaper) se registrará únicamente por un documento independiente donde se establezcan los términos y condiciones (los "TyC") de tal acuerdo. En el caso de cualquier inconsistencia entre los TyC y este Whitepaper, el anterior prevalecerá.

Usted no es elegible y no debe comprar ningún token Item Banc en la venta inicial de tokens (como se ha referido en este Whitepaper) si usted es ciudadano, residente de la República de Singapur, o ciudadano o residente de la República Popular de China, o ciudadano o residente de Australia.

Ningún organismo regulador examinó o aprobó ninguna información incluida en este Whitepaper. No se adoptó ni se adoptará ninguna acción bajo las leyes, requisitos regulatorios o reglas de ninguna jurisdicción. La publicación, distribución, o disseminación de este Whitepaper no implica el cumplimiento de leyes aplicables, requisitos regulatorios o reglas.

Existen riesgos e incertidumbres asociadas con el distribuidor y sus respectivos negocios y operaciones, los tokens Item Banc, y la venta inicial de tokens.

Este Whitepaper, cualquier parte del mismo y cualquier copia del mismo no debe tomarse o transmitirse en ningún país donde la distribución o divulgación de este Whitepaper esté prohibida o restringida.

Ninguna parte de este Whitepaper puede ser reproducida, distribuida o divulgada sin incluir esta sección y las subsiguientes secciones tituladas "Descargo de responsabilidad", "Sin declaraciones y garantías", "Declaraciones y garantías suyas", "Nota de advertencia sobre declaraciones de intenciones", "Información sobre mercado e industria y no consentimiento de terceros", "Términos usados", "Ninguna recomendación", "Ninguna información adicional o actualización", "Restricciones sobre distribución y difusión", "Ninguna oferta de valores o registración" y "Riesgos e incertidumbres".

DESCARGO DE RESPONSABILIDAD

En la medida en que lo permita la ley aplicable, regulaciones y reglas, en ningún caso se responsabilizará al distribuidor por ninguna pérdida indirecta, especial, incidental, consecuente u otra de ningún tipo, por perjuicio legal, o en contrato, o por otra razón (incluyendo, pero no limitándose a la pérdida de ingresos o beneficios, y pérdida de uso o datos), derivada de o en relación con cualquier aceptación o dependencia de su parte de este Whitepaper o una parte del mismo.

SIN DECLARACIONES Y GARANTÍAS

El distribuidor no hace y no pretende hacer, y niega por el presente, cualquier declaración, garantía o compromiso en cualquiera de sus formas a ninguna entidad o persona, incluyendo cualquier declaración, garantía o compromiso en relación con la veracidad, exactitud y exhaustividad de cualquier información que figura en este Whitepaper.

DECLARACIONES Y GARANTÍAS SUYAS

Al acceder y/o aceptar la posesión de cualquier información contenida en este Whitepaper o cualquier parte del mismo (según sea el caso), usted declara y garantiza al distribuidor según se indica a continuación:

Usted acepta y reconoce que los tokens de Item Banc no constituyen títulos de ninguna forma y en ninguna jurisdicción;

Usted acepta y reconoce que este Whitepaper no constituye un folleto o documento de oferta de ningún tipo y no tiene por objeto constituir una oferta de títulos o solicitud para inversión en títulos en ninguna jurisdicción y que no está obligado a celebrar ningún contrato o contraer un compromiso jurídico vinculante.

Usted acepta y reconoce que ningún organismo regulador examinó o aprobó ninguna información incluida en este Whitepaper, ninguna acción se tomó o tomará bajo las leyes, requerimientos regulatorios o reglas de ninguna jurisdicción y la publicación, distribución o diseminación de este Whitepaper a usted no implica el cumplimiento de leyes aplicables, requisitos regulatorios o reglas; Usted acepta y reconoce que este Whitepaper, la realización y/o finalización de la venta inicial de tokens, o las futuras comercializaciones de los tokens de Item Banc en cualquier intercambio de criptomonedas, no serán interpretados o considerados por usted como indicativos del mérito del distribuidor, los tokens de Item Banc, o la venta inicial de tokens (a los cuales se hace referencia en este Whitepaper)

La distribución o diseminación de este Whitepaper, cualquier parte del mismo o cualquier copia del mismo, o aceptación del mismo por usted, no está prohibida o restringida por las leyes vigentes, reglamentos o normas en su jurisdicción, y donde cualquier restricción relacionada con la posesión fuera aplicable, usted deberá observar y cumplir con tales restricciones a su propio costo y sin responsabilidad por el distribuidor;

Usted acepta y reconoce que en caso de que usted desee comprar cualquier token de Item Banc, los tokens de Item Banc no serán interpretados, considerados, clasificados o tratados como:

- i. cualquier tipo de moneda que no sea una criptomoneda;
 - ii. Pagarés, acciones o participaciones emitidos por cualquier persona o entidad (incluido el distribuidor)
 - iii. Derechos, opciones o derivados en relación con esos pagarés, acciones o participaciones;
 - iv. Derechos en virtud de un contrato por diferencias o de cualquier otro contrato que tenga el propósito o pretendido propósito de asegurar una ganancia o evitar una pérdida;
 - v. Participaciones en un plan de inversión colectiva;
 - vi. Participaciones en un fondo empresarial;
 - vii. Derivados de participaciones en un fondo empresarial; o
 - viii. Cualquier otro título o clase de títulos.
- a) Usted comprende y conoce que usted no es elegible y no debe comprar ningún token Item Banc si usted es ciudadano o residente de la República de Singapur, o ciudadano o residente de la República Popular de China, o un ciudadano o residente de Australia.
 - b) Usted posee un nivel de comprensión básico de la operación, funcionalidad, uso, almacenamiento, mecanismos de transmisión, y otras características materiales de las criptomonedas, sistemas de software basados en blockchain, billeteras de criptomonedas u otro mecanismo de almacenamiento de tokens, tecnología blockchain y tecnología de contratos inteligentes;
 - c) Usted comprende y conoce que en caso de que desee comprar tokens de Item Banc, existen riesgos asociados con el distribuidor y sus respectivos negocios y operaciones, los tokens Item Banc, y la venta inicial de tokens;
 - d) Usted acepta y reconoce que en ningún caso se responsabilizará al distribuidor por ninguna pérdida indirecta, especial, incidental, consecuente u otra de ningún tipo, por perjuicio legal, o en contrato, o por otra razón (incluyendo, pero no limitándose a la pérdida de ingresos o beneficios, y pérdida de uso o datos), derivada de o en relación con cualquier aceptación o dependencia de su parte de este Whitepaper o una parte del mismo; y
 - e) Todas las declaraciones y garantías mencionadas son verdaderas, completas, exactas e inequívocas desde el momento en que usted accede y/o acepta la posesión de este Whitepaper o una parte del mismo (cualquiera sea el caso).

NOTA DE ADVERTENCIA SOBRE DECLARACIONES DE INTENCIONES

Todas las declaraciones contenidas en este Whitepaper, declaraciones hechas en comunicados de prensa o en cualquier lugar de acceso público y declaraciones orales que pueda hacer el distribuidor o sus respectivos directores, autoridades ejecutivas o empleados actuando en nombre del distribuidor (cualquiera sea el caso), que no sean declaraciones de hechos históricos, constituyen "declaraciones de intenciones". Algunas de estas declaraciones pueden ser identificadas por términos como "objetivo", "anticipar", "creer", "podría", "estimar", "esperar", "si", "intención", "puede", "planear", "posible", "probable", "proyectar", "debería", "será", u otros términos similares. Sin embargo, estos términos no son la única manera de identificar declaraciones de intención. Todas las declaraciones relativas a la posición financiera, estrategias de negocio, planes y perspectivas del distribuidor y las perspectivas futuras de la industria en la que se encuentra el distribuidor son declaraciones de intención. Estas declaraciones de intención, incluyen pero no

están limitadas a declaraciones sobre los ingresos y rentabilidad, perspectivas, planes futuros del distribuidor, otras

tendencias esperables de la industria y otros asuntos planteados en este Whitepaper referidos al distribuidor son asuntos que no son hechos históricos, sino predicciones.

Estas declaraciones de intenciones conllevan riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados, desempeño o logros futuros del distribuidor sean materialmente diferentes de los resultados, desempeño o logros futuros esperados, expresados o implícitos por tales declaraciones de intenciones. Estos factores incluyen, entre otros:

- a) Cambios en las condiciones políticas, sociales, económicas o del mercado de criptomonedas, y el marco regulador de los países en los que el distribuidor lleva a cabo sus respectivos negocios y operaciones;
- b) El riesgo de que el distribuidor esté imposibilitado para ejecutar o implementar sus respectivas estrategias de negocios y planes futuros;
- c) Cambios en las tasas de interés y tipos de cambio entre el dinero fiduciario y las criptomonedas;
- d) Cambios en las estrategias de crecimiento anticipadas el crecimiento interno esperado del distribuidor;
- e) Cambios en la disponibilidad y honorarios que deben pagarse al distribuidor en relación con sus respectivos negocios y operaciones;
- f) Cambios en la disponibilidad y salarios de los empleados que son requeridos por el distribuidor
- g) y/o por el distribuidor para operar sus respectivos negocios y operaciones;
- h) Cambios en las preferencias de los clientes del distribuidor;
- i) Cambios en las condiciones competitivas bajo las cuales opera el distribuidor, y su habilidad para competir bajo tales condiciones;
- j) Cambios en las necesidades futuras de capital del distribuidor y la disponibilidad de financiación y capital para hacer frente a tales necesidades;
- k) Guerras o actos terroristas internacionales o domésticos;
- l) Ocurrencias de catástrofes, desastres naturales y hechos fortuitos que afecten los negocios y/o operaciones del o al distribuidor;
- m) Otros factores fuera del control del distribuidor; y
- n) Cualquier riesgo e incertidumbres asociados con el distribuidor y sus negocios y operaciones, los tokens Item Banc, y la venta inicial de tokens (a los cuales se hace referencia en este Whitepaper).

Toda declaración de intenciones hecha por o atribuida al distribuidor o a personas que actúen en nombre del distribuidor está expresamente limitada en su totalidad por tales factores. Debido a los riesgos conocidos e incertidumbres que podrían provocar que los resultados, desempeño o logros futuros del distribuidor sean materialmente diferentes de los resultados, desempeño o logros futuros esperados, expresados o implícitos por las declaraciones de intenciones en este Whitepaper, no se debe confiar excesivamente en esas declaraciones. Estas declaraciones de intenciones sólo son aplicables a la fecha del Whitepaper.

Tanto el distribuidor como ninguna otra persona no aseguran ni garantizan y/o asumen que los resultados, el desempeño o los logros futuros reales del distribuidor serán como en las declaraciones de intenciones. Los resultados, el desempeño o los logros reales del distribuidor pueden diferir materialmente de los anticipados en estas declaraciones de intenciones.

Ningún contenido de este Whitepaper debe ser tomado como una promesa, representación o iniciativa de futuro desempeño o políticas del distribuidor.

Además, el distribuidor rechaza toda responsabilidad de actualizar cualquiera de esas declaraciones de intenciones o de anunciar públicamente cualquier revisión a esas declaraciones de responsabilidad para reflejar desarrollos, eventos o circunstancias futuras, incluso si hubiera nueva información disponible u otros eventos sucedieran en el futuro.

INFORMACIÓN SOBRE MERCADO E INDUSTRIA Y NO CONSENTIMIENTO DE TERCEROS

Este Whitepaper incluye información y pronósticos sobre el mercado y la industria que fueron obtenidos de encuestas internas, reportes y estudios, así como de estudios de mercado, información pública disponible y publicaciones de la industria. Tales encuestas, reportes, estudios, estudios de mercado, información pública disponible y publicaciones generalmente señalan que la información que brindan fue obtenida de fuentes consideradas confiables, pero no se puede asegurar la exactitud o exhaustividad de esa información.

Exceptuando al distribuidor y sus respectivos directores, autoridades ejecutivas y empleados, ninguna persona proporcionó su consentimiento para la inclusión de su nombre y/u otra información atribuida o perceptible de ser atribuida a esa persona en conexión con la misma en este Whitepaper y ninguna declaración, garantía o compromiso se proporcionó con respecto a la exactitud o exhaustividad de tal información por tal persona y tales personas no están obligadas a brindar ninguna actualización sobre la misma.

Si bien el distribuidor tomó acciones razonables para asegurar que la información fuera extraída con exactitud y en un contexto apropiado, el distribuidor no llevó a cabo ninguna revisión independiente de la información extraída de terceras fuentes, ni verificó la exactitud o exhaustividad de tal información ni comprobó los supuestos económicos subyacentes en los cuales se basan los mismos. Por consiguiente, ni el distribuidor, ni los directores, autoridades ejecutivas y empleados respectivos del distribuidor que actúen por cuenta propia hacen ninguna declaración ni garantía sobre la exactitud o exhaustividad de tal información y no están obligados a proveer ninguna actualización sobre la misma.

TÉRMINOS USADOS

Para facilitar la comprensión de la información sobre los tokens de Item Banc que son ofrecidos por el distribuidor, así como los negocios y operaciones del mismo, se usaron en este Whitepaper ciertos términos técnicos y abreviaturas, así como, en ciertos casos, sus descripciones. Esas descripciones y significados no deben ser tratados como definitivos y pueden no corresponderse con significados o usos estandarizados de la industria.

Las palabras que estén en singular incluirán, donde corresponda, el plural y viceversa y las palabras que estén en género masculino incluirán, donde corresponda, el femenino y el neutro y viceversa. Las referencias a personas incluirán empresas.

NINGUNA RECOMENDACIÓN

Ninguna información incluida en este Whitepaper será considerada una recomendación de negocios, legal o fiscal asociada con el distribuidor y sus negocios y operaciones, los tokens Item Banc, y la venta inicial de tokens (a los cuales se hace referencia en este Whitepaper).

Usted debería consultar a un asesor profesional legal, financiero, fiscal u otro con respecto al distribuidor y sus negocios y operaciones, los tokens Item Banc, y la venta inicial de tokens (a los cuales se hace referencia en este Whitepaper). Usted debe tener presente que podría requerírsele que tome el riesgo financiero de cualquier compra de los tokens Item Banc por un período de tiempo indefinido.

NINGUNA INFORMACIÓN ADICIONAL O ACTUALIZACIÓN

Ninguna persona fue o está autorizada a dar información o declaraciones que no estén contenidas en este Whitepaper en conexión con el distribuidor y sus respectivos negocios y operaciones, los tokens de Item Banc, la venta inicial de tokens, y, si fuera dada, no debe confiarse en tal información o declaración como si hubiera sido autorizada por y en nombre del distribuidor. La venta inicial de tokens (a la que hace referencia el Whitepaper) no constituirá, bajo ninguna circunstancia, una declaración continuada ni creará ninguna sugerencia o implicación de que no hubo ningún cambio, o desarrollo que probablemente signifique un cambio material en los asuntos, condiciones y prospectos del distribuidor o en cualquier declaración de hechos o información contenidos en este Whitepaper desde la fecha del presente documento.

RESTRICCIONES SOBRE DISTRIBUCIÓN Y DIFUSIÓN

La distribución p diseminación de este Whitepaper o cualquier parte del mismo podría estar prohibida o restringida por las leyes, los requisitos regulatorios y las reglas de cualquier jurisdicción. En caso de que cualquier restricción fuera aplicable, usted deberá informarse, y observar, cualquier restricción que fuera aplicable a su posesión de este Whitepaper o cualquier parte del mismo (según sea el caso) a su propio costo y sin responsabilidad para el distribuidor.

Las personas a quienes una copia de este Whitepaper se les haya distribuido o diseminado, o dado acceso o que por otro medio tengan este Whitepaper en su poder no podrán distribuir a ninguna otra persona, reproducir o cualquier otra forma de distribución de este Whitepaper o cualquier información contenida en el mismo para cualquier propósito ni permitir u ocasionar que esto suceda.

NINGUNA OFERTA DE VALORES O REGISTRACIÓN

Este Whitepaper no constituye un folleto o documento de oferta de ningún tipo y no tiene por objeto constituir una oferta de títulos o solicitud para inversión en títulos en ninguna jurisdicción. Ninguna persona está obligada a entrar en ningún contrato o compromiso jurídicamente vinculante y ninguna criptomoneda o cualquier otra forma de pago debe ser aceptada en base a este Whitepaper. Cualquier acuerdo en relación a cualquier venta o adquisición de Item Banc (como hace referencia este Whitepaper) se registrará únicamente por los términos y condiciones (los "TyC") de tal acuerdo y de ningún otro documento. En el caso de cualquier inconsistencia entre los TyC y este Whitepaper, el anterior prevalecerá.

Usted no es elegible para comprar ningún token Item Banc en la venta inicial de tokens (como se ha referido en este Whitepaper) si usted es ciudadano o residente de la República de Singapur, o ciudadano o residente de la República Popular de China.

Ningún organismo regulador examinó o aprobó ninguna información incluida en este Whitepaper. No se adoptó ni se adoptará ninguna acción bajo las leyes, requisitos regulatorios o reglas de ninguna jurisdicción. La publicación, distribución, o diseminación de este Whitepaper no implica el cumplimiento de leyes aplicables, requisitos regulatorios o reglas.

RIESGOS E INCERTIDUMBRES

Los posibles compradores de los tokens de Item Banc (como hace referencia este Whitepaper) deben considerar y evaluar cuidadosamente todos los riesgos e incertidumbres asociados con el distribuidor y sus respectivos negocios y operaciones, los tokens de Item Banc, la venta inicial de tokens (como hace referencia este Whitepaper), toda la información que aparece en este Whitepaper y los TyC previo a cualquier compra de tokens Item Banc. Si alguno de tales riesgos e incertidumbres se convirtiera en eventos reales, el negocio, las condiciones financieras, los resultados de las operaciones y prospectos del distribuidor podrían verse afectados material y adversamente. En tales casos, usted podría perder la totalidad o parcialidad del valor de los tokens de Item Banc

Apéndice I - Glosario

Bitcoin	-	Es la primer criptomoneda descentralizada, de código abierto que hace uso de un protocolo basado en una arquitectura Peer-to-peer (P2P), sin necesidad de intermediarios ni servidores centrales.
Blockchain	-	es un libro mayor compartido donde las transacciones son almacenadas permanentemente por bloques enlazados. La blockchain sirve como un registro histórico de todas las transacciones que ocurrieron, desde el bloque génesis hasta el último bloque, de ahí el nombre de blockchain o cadena de bloques.
Libro mayor distribuido	-	son libros mayores cuyos datos son almacenados en una red de nodos descentralizados Un libro mayor distribuido no necesita tener su propia moneda y puede ser privado.
Red distribuida	-	un tipo de red donde la potencia de procesamiento y datos se distribuye por los nodos.
Ethereum	-	es una plataforma descentralizada basada en blockchain para aplicaciones que permite la ejecución de contratos inteligentes, y cuyo objetivo es resolver problemas relacionados con censura, fraude e interferencias de terceros.
Dinero fiduciario	-	se refiere a monedas que tienen poco o ningún valor intrínseco (o sea que no están respaldadas por bienes como el oro o la plata) pero que tienen curso legal porque se lo da el gobierno en la forma de billetes y monedas.
Contratos inteligentes	-	los activos y los términos del contrato se codifican y se colocan en el bloque de un Blockchain. Este contrato se distribuye y copia varias veces entre los nodos de la plataforma.
Oferta inicial de moneda	-	un medio no regulado a través del cual un emprendimiento de criptomoneda, generalmente en una etapa inicial, puede recaudar dinero emitiendo tokens. Se la suele llamar recaudación de fondos ya que los participantes tienen una posibilidad de ganancia por su inversión (a diferencia de la financiación colectiva, donde los partidarios donan su dinero a un proyecto o causa). Ethereum es hoy en día la plataforma más popular para el lanzamiento de OIMs
Minado	-	es el acto de validar transacciones en la blockchain. La necesidad de validación garantiza un incentivo para los mineros, generalmente en la forma de monedas. En el mundo de hoy, donde las criptomonedas están en auge, minar puede ser un negocio lucrativo si se hace de manera adecuada. Si se elige un hardware eficiente y adecuado así como también un objetivo de minado rentable, entonces minar puede representar una forma pasiva de ingresos estables.
Tarifa de transacción	-	todas las transacciones de criptomoneda involucran una pequeña tarifa de transacción. Estas son tarifas que los mineros cobran cada vez que incluyen una transacción en un bloque de la cadena. Estas tarifas las pagan los mismos usuarios que realizan las transacciones
Tokens	-	permiten la creación de redes abiertas y descentralizadas,
Lista blanca	-	es una lista de participantes registrados y aprobados que tienen acceso exclusivo para participar de una OIM o preventa.

- Whitepaper - un documento informativo que habla de la filosofía, los objetivos, y la tecnología de un proyecto o iniciativa. Son generalmente redactados antes del lanzamiento de una nueva moneda o token.
- Oráculo - una persona considerada por IB como experta (para la apreciación de valor en una economía determinada)

Apéndice II - Contratos corporativos Item Banc

Contrato 1/2 para Item Banc en la blockchain:

ITEM BANC Identification Services Order Form

THIS IDENTIFICATION SERVICES ORDER FORM IS MADE AND ENTERED INTO BETWEEN ITEM BANC (IB) AND _____, DATED AS OF _____.

Identification Order Number: _____

Date of Identification Order: _____

_____ Expected

Commencement Date: _____

Fees: _____

Description of Services; Terms and Conditions:

- 1. Identification Report.** Using Customer's Inventory and Accounting Software, IB and Customer shall prepare a report listing Customer's Inventory (the "**Identification Report**"). The report is best prepared with ~~item~~ item number, location, on hand quantity, average cost, description, and departmentalization. For items that are not listed in the system, IB Oracle and Customer will work to create a list of these items and cost values. The Identification report is used by IB to plan logistics for merchandise, and IB depends on the Customer's "best effort" to provide and update information on inventory to be assigned.
- 2. Examination of Inventory.** IB Oracle shall be given access to the physical inventory of Customer, and data related to the inventory, to anticipate the accuracy and completeness of the Identification Report. Customer agrees to cooperate with IB Oracle in every respect, in order to enable IB to perform the Services.
- 3. Material Variations.** The Identification Report will be updated and final on inventory removal as the trucks are loaded from the Customer site.
- 4. Covenant of Customer Regarding Assigned Inventory.** Customer covenants and agrees that during the term of the Agreement, as long as assigned inventories remain at Customer location, Customer shall not sell, exchange, recapture or dispose of, or attempt to do any of the foregoing, with respect to any of the inventory as listed on the Identification Report. Any breach of this covenant by Customer shall be deemed a material breach of the Agreement.
- 5. Accuracy of Identification Report.** Customer represents and warrants that all information provided to IB by Customer regarding Customer's inventory will be, to the best of Customer's knowledge, accurate and complete. Customer further acknowledges that IB shall not be responsible for any errors or omissions in the Identification Report caused by errors or omissions in data provided by Customer.

Signatures of
Parties:

IB

-

(Customer):

By:

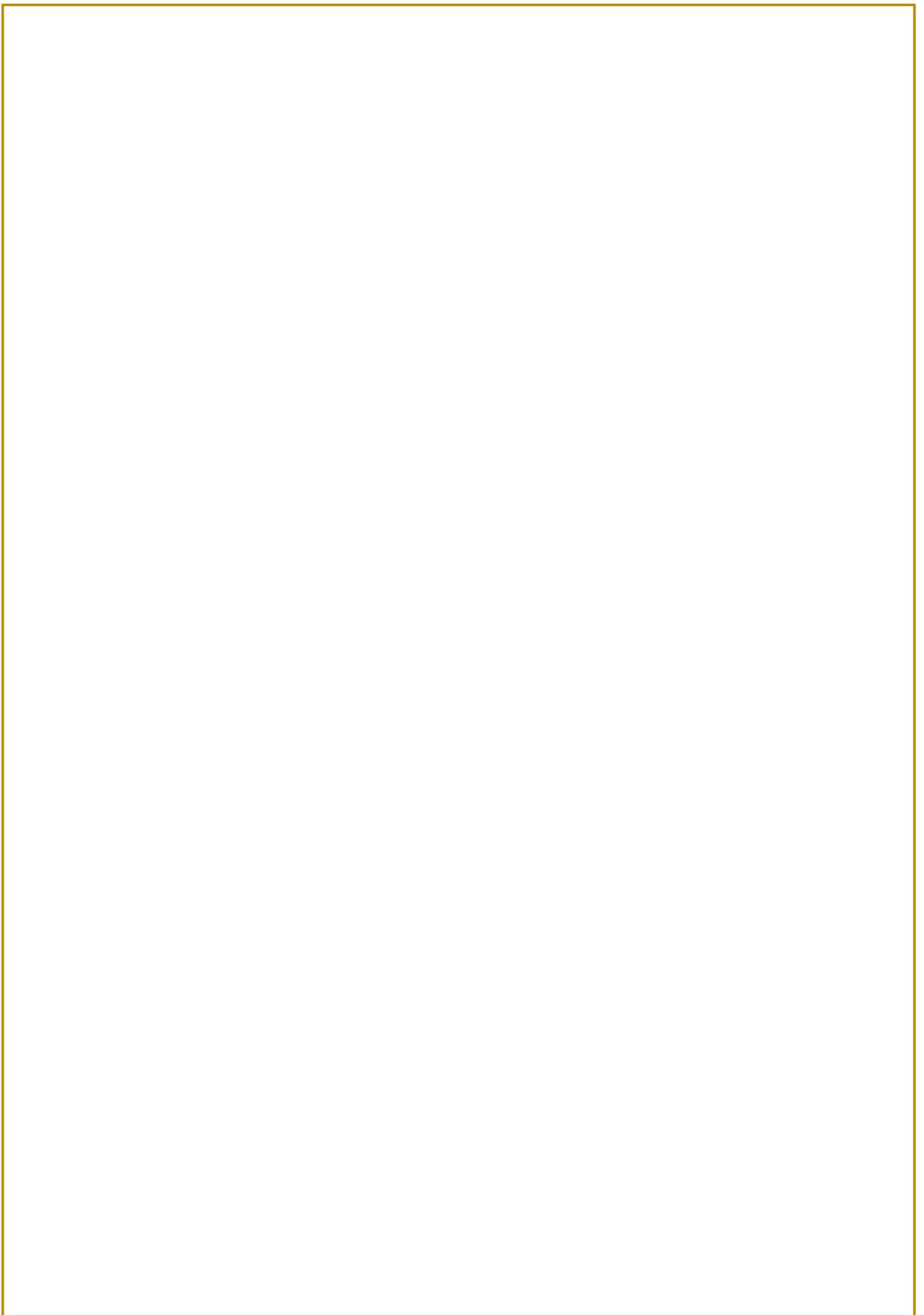
By:

Name:_____

Name:_____

Title:_____

Title:_____



Contrato 2/2 para Item Banc en la blockchain:

THIS PURCHASE AND REMOVAL SERVICES ORDER FORM

IS MADE AND ENTERED INTO BETWEEN ITEM BANC (IB) AND _____, DATED AS OF _____

Purchase/Removal Order Number: _____ Identification Order Number: _____

Date of Purchase/Removal Order: _____

Date of Identification Order: _____

Closing Date: _____

(Closing 30 days post inventory removal)

Description of Services; Terms and Conditions:

1. Purchase and Removal of Inventories. Unless IB exercises its option not to provide Purchase and Removal Services under the above Identification Services Order Form, IB shall purchase from Customer (and Customer agrees to sell to IB) the inventories listed in the "Identification Report" prepared in accordance with such Identification Services Order Form.
2. Purchase Price The parties acknowledge and agree that the value at average cost of the inventories purchased shall be based on the inventories listed in the Identification Report and, as such, the aggregate purchase price shall be adjusted to reflect the Customer's actual inventories on the date of removal. **The purchase price is 100% (full value)** of the total value at average cost of the inventories listed in the Identification Report on the date of removal. The payment shall be made in Item Banc Coin at closing date.
3. Temporary Storage. In conjunction with the purchase of Customer's inventory, Customer shall provide IB with a temporary location sufficient to enable IB to label, gather, package and store the inventory until Removal Date as per above. Such location shall be (i) reasonably sufficient to protect the inventory from damage or deterioration and (ii) kept secure within reason in the same manner as customer's own inventory, but for access to such location for representatives of Customer and IB oracle.
4. Warranties of Customer regarding inventories. Customer represents, warrants and covenants (at the time of the execution of this Order Form and again at the closing of the purchase of the inventories) that Customer has good and marketable title to all of the inventories, free and clear of any and all liens, pledges, mortgages, deeds of trust, security interests, claims, leases, charges, options, rights of first refusal, easements, servitudes, transfer restrictions under any shareholder or similar agreements, encumbrances or any other restrictions or limitations whatsoever. All inventories are, and shall be, in good condition and in a state of good maintenance and repair. The inventory consists of items of a quantity, type and quality usable, saleable, rentable or leasable, as appropriate, in the ordinary course of Customer's business. Customer has not, and shall not have, voided any warranty from a third-party manufacturer with respect to any of the inventories. IB shall have the right to reject any non-compliant inventory, either before or after shipment.
5. Shipping. Except as otherwise provided, Customer shall arrange, at its cost and expense, for the shipping of Customer's inventory following the purchase to an IB facility.
6. Title to Inventory. IB takes ownership of the inventories on removal from Customer site.
7. Closing. The closing of this inventory transaction shall take place on the closing date listed above, at which time IB is contracted to pay Customer with Item Banc Coin. Customer may buy back unsold portions of his contracted inventory with IB coin. Ten percent of inventories retained by IB to fund transaction. This Order Form shall constitute a bill of sale with respect to Customer's Inventory. Each party agrees to perform all further acts and execute, acknowledge, or deliver any instruments or documents as may be reasonably necessary, appropriate or desirable to carry out the provisions of this Order Form.

Signatures of Parties:

IB:

-

(Customer):

By: _____

By: _____

Name:

Name:

Title:

Title:

Expected Removal Date: _____

Apéndice III - Estipulaciones de la Federación Item Banc

El motor Item Banc, la tecnología para la moneda de información, podrá perfeccionarse y ganar mayor confianza en la comunidad actuando como una plataforma de código abierto. La tecnología tiene como objetivo recibir las entradas de los contratos de productos (Item Banc). La salida del motor de Item Banc es el valor relativo de la moneda y la información sobre valoración de productos NHB (moneda de información). Esta tecnología y su información necesitan un espacio protegido y separado para ser justa, transparente y segura.

La Federación es financiada con el 10% de cada venta de tokens por nación. Esto se destina al desarrollo específico de tecnología del motor Item Banc, equipamiento, seguridad, gastos legales y los fondos necesarios para un lugar de trabajo. La Federación podrá decidir cargar hasta un 5% de las ventas de inventario en concepto de derecho de licencia.

La forma de gobierno de la Federación es un fundador, un voto para llegar al 51%. Si no hay un consenso entre los fundadores entonces los titulares de contratos Item Banc podrán tener un voto cada uno (el 49% restante). Si un fundador renuncia, se buscará un reemplazo dentro del grupo de su nación.

La ubicación más apropiada para la Federación de motor Item Banc será en una nación criptocompatible y con regulaciones de impuestos favorables, como es el caso de Suiza, Singapur, Malta, Países Bajos, etc. Se tomará esa decisión luego de la primer venta de tokens exitosa y luego del éxito de la prueba Beta del motor Item Banc.

Aunque la valoración de la moneda y la información sobre valoración de productos por nación serán publicadas y de libre acceso, las consultas concretas sobre información de valoración de otro tipo tendrán una tarifa determinada por la Federación. Las tarifas serán usadas para desarrollo de tecnología y gastos de la Federación pero no para distribuir a los fundadores.

Apéndice IV - Organización y crecimiento de la Federación Item Banc

La Federación es una organización no gubernamental, sin ánimos de lucro, distribuida y semiautónoma cuya existencia tiene como objetivo gestionar el avance de la tecnología del motor Item Banc. Los miembros de la Federación serán recompensados por su tiempo, responsabilidad y riesgo cuando una nueva nación se incorpore a través de la venta de tokens de esa nación y de acuerdo con la distribución inicial (incluidos los nuevos miembros).

El motor Item Banc crea valoración para información monetaria basándose en las entradas de los contratos inteligentes de Item Banc en la blockchain (qué productos NHB están disponibles, dónde y a qué precio relativo).

El avance de la tecnología será mayor cuantas más naciones se sumen. La Federación se encargará de gestionar el proceso de integración de nuevas naciones a la tecnología IB.

La Federación está organizada por nación o territorio debido a las diferentes realidades en cuanto a transporte de productos, leyes de impuestos, cultura, idioma, y demás leyes de cada lugar. El término "nación" no necesariamente implica que el gobierno de la misma sea un potencial miembro, sino que las leyes, identidad de los bienes, idioma, etc están dentro de esa nación y que el miembro o grupo miembro debe ser ciudadano de la misma.

Cada nación que desee participar (excluida la primer nación miembro) tendrá que crear una constitución y solicitar su ingreso a la Federación. Las solicitudes serán tratadas por orden de recepción. La Federación programará la venta de tokens cuando la organización esté lista para incluir una nueva nación. Cada nación y cada uno de los fundadores originales tendrá un voto dentro de la Federación. Si la Federación no alcanza la mayoría, los titulares de contratos Item Banc podrán tener un voto cada uno.

Apéndice V - Economía y configuración NHB

Modelo económico NHB

Catalizador de NHB por venta de tokens

Detalle sobre la economía NHB

1. USD 40% de los fondos de venta de tokens son para compra de inventario para el almacén de NHB nro uno.
 - 1.a. El inventario NHB adquirido debe estar disponible o ser producido en la nación.
 - 1.b. Las compras iniciales estarán dirigidas a productores o distribuidores que estén dispuestos a vender sus productos a través de contratos inteligentes en la segunda compra.
2. Airdrop de tokens para residentes con un mínimo de \$300 000
3. Los residentes compran inventario con tokens
4. El almacén NHB nro uno retiene los tokens recibidos por el inventario inicial para el almacén NHB nro dos.
5. Los contratos inteligentes de Item Banc acuñan tokens a cambio de productos locales de NHB.
6. Los productos contratados se mueven al almacén NHB nro uno.
7. Un diez por ciento de los productos contratados se reservan para los gastos operativos.
 - 7.a. Los productos reservados podrían usarse como pago a empleados.
 - 7.b. Los productos reservados podrían venderse a cambio de dinero para pagar gastos en efectivo.

- 7.c. Los tokens relacionados con los productos de reserva no se queman para permitir el crecimiento externo.
8. Se realiza un balance de los productos vendidos a cambio de tokens. Los tokens recibidos se queman.
9. Continúa el ciclo. Los contratos inteligentes de Item Banc acuñan tokens a cambio de productos de NHB.
10. El almacén NHB nro dos abrirá cuando el nro uno tenga más del 80% de su inventario en productos contratados, o cuando se considere necesario.

Preguntas frecuentes sobre la economía NHB

¿Cómo se genera GANANCIA en el modelo de economía NHB?

Quien capitaliza la ganancia es, en esencia, el productor de NHB. El productor recibe moneda acuñada y tiene el incentivo de incrementar sus activos y fabricar más productos. El precio de los bienes que el productor recibe en forma de tokens incluye un margen de ganancia. Un importador de bienes NHB también puede ser considerado un productor cuando esos bienes estén disponibles y listos para ser distribuidos dentro de la nación.

¿Por qué los bienes NHB serían la mejor opción para impulsar una economía?

Basado en veinte años de experiencia en la industria del trueque, se hace evidente que el mejor impulsor (o artículo para intercambio) es aquel que todos necesitan y usan todos los días. Esto es importante ya que para que una persona o compañía acepte un pago por otros bienes y servicios con este token, el vendedor o trabajador necesita la seguridad de que podrá usarlo. Las cinco categorías de artículos NHB son relevantes y utilizables en casi cualquier economía, aunque algunos productos específicos dentro de cada categoría pueden variar dependiendo de la nación y la cultura.

¿Cómo sabemos si habrá suficiente número de tokens en circulación?

No lo habrá, inmediatamente. Es probable que los productos del almacén NHB también se compren con otras monedas (aunque de esta forma serán más caros). En estos casos, los tokens que representen esos valores no serán quemados y quedarán circulando permanentemente. Con el correr del tiempo habrá más disponibilidad de tokens en la economía, por las ganancias de los productores, por las reservas en las tiendas NHB y en algunas naciones por la transferencia de los valores de los bienes a otros valores monetarios.

¿Por qué aceptaría un productor el pago con tokens?

Si el productor trabaja a plena capacidad y tiene un mercado inmediato para todo lo que produce, entonces no hay ninguna razón para que acepte los tokens a no ser que la moneda nacional esté perdiendo valor. Pero si el productor no tiene un mercado inmediato para una parte de los bienes que produce, entonces al contratar productos por tokens tendrá un comprador inmediato. También tendrá el incentivo de producir a plena capacidad porque puede vender todo.

¿Cómo puede la demanda de mercado de la moneda incrementar el suministro?

Básicamente, los productores tendrán el incentivo de producir bienes e intercambiarlos por tokens si la demanda de tokens aumenta. Si hay demasiados bienes para la demanda dentro de la nación, entonces el excedente se puede exportar.

¿Cómo se crean nuevas tiendas NHB?

Una vez que la tienda nro uno venda todo su inventario inicial (valuado en USD 300 000), ese valor en tokens y efectivo (menos del 10%) se mueve a la nueva tienda NHB nro dos.

¿Cómo es la estructura de gobernanza y administración de la tienda NHB?

La tienda uno es administrada por el grupo fundador. Las tiendas subsecuentes serán supervisadas por el miembro representante de esa nación. Cualquier cambio estructural será votado por porcentaje de prueba de participación (POS) Y serán principalmente productores de esa nación.

¿Por qué la tienda NHB no agrega ganancia al precio del artículo NHB?

Debido a la forma en que la moneda ingresa en la economía (por producción), adicionar una ganancia a nivel del consumidor inflaría la moneda sin razón. Técnicamente, la ganancia del distribuidor (la tienda NHB) está en el 10% de bienes que son retenidos por el mismo. Esto obliga a la tienda a pagar a los trabajadores con productos o con productos convertidos en tokens o efectivo (vendidos). Estos métodos antiinflacionarios contribuirán a que los precios de los productos sean más bajos que los del mercado e incentiven así el consumo.